



LESS

Leading Environmentally
Savvy Shippings



Chi siamo

La startup LESS, il suo team, gli obiettivi, il metodo

01

Il quadro di riferimento

Perché è necessaria la nostra azione

02

Il progetto

Le tre+1 macro-fasi di progetto

03



Chi siamo

L'azienda in pillole

- LESS è una startup innovativa a vocazione sociale (SIAVS); non-profit
- Ideata nel 2019, operativa da Febbraio 2020, costituita da Luglio 2020
- L'obiettivo è "ridurre l'impatto ambientale dei trasporti espressi nell'ultimo miglio destinati a consumatori finali privati (B2C)".
- Sviluppa tecnologie innovative, know-how, soluzioni, modelli e strumenti per ridefinire la distribuzione last-mile nel trasporto espresso a impatto zero.



Chi siamo – Fondatori

Fabio Pietrosanti



Nasce come hacker
Cresce come attivista negli
ambiti della trasparenza e dei
diritti umani
Oggi imprenditore di successo

Elma Pietrosanti



Nasce come alpinista, ambientalista
e naturalista
Cresce occupandosi di statistica e
trasformazioni aziendali
Oggi a capo della sede GLS di Latina

Andrea Cocito



Nasce come hacker
Cresce facendo il ricercatore e
poi il manager.
Oggi startupper seriale

Chi siamo - Team

Graziano d'Ignazio



Microdelivery Operations

Marta Bettini



Marketing & comunicazione

Francesco Magno



Backend developer

Costantino Pistagna



Frontend developer



Il quadro di riferimento

La trasformazione del mondo della distribuzione ha profondamente inciso sul settore dei trasporti.

È cambiata la domanda: da consegnare pochi colli B2B di peso/volume elevato in pochi negozi a consegnare molti colli B2C di piccola taglia presso molti destinatari finali.

La frammentazione nel tempo e nello spazio delle consegne ha un impatto ecologico drammatico: +35% di traffico urbano entro il 2025 [Fonte: WEF2020].

Gli stakeholder della filiera dell'eCommerce devono adeguarsi a questo cambiamento e gestirlo.

Vision strategica

Modelli di sostenibilità economica e sociale

**Ritiro di
prossimità**

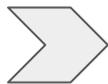
**Consegna di
quartiere**

**Veicoli e
strumenti**

Rete sociale di quartiere => capillarità.

Piattaforma gratuita con software libero

Piano di sviluppo industriale



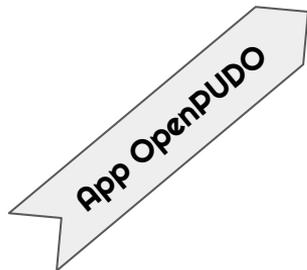
**Rete PUDO su
marketplace**



**Rete micro
Delivery base**



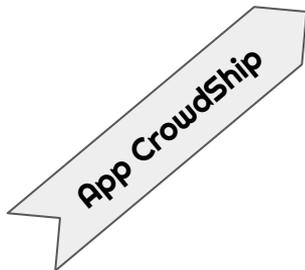
**Rete micro
Delivery estesa**



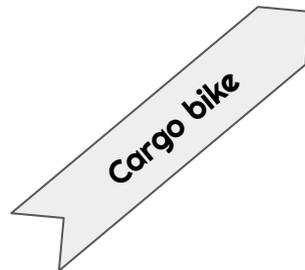
**Fase 0
(2021)**



**Fase 1
(2022)**

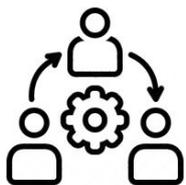


**Fase 2
(2023)**



**Fase 3
(2024)**

Rete ritiri di prossimità e consegne di quartiere



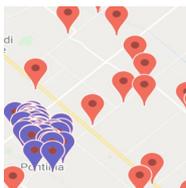
Processi operativi



Software



Strumenti



Analisi territorio



Negozio



Marketplace B2B



Mercato locale
B2C

Mercato CEP



amazon



ePRICE

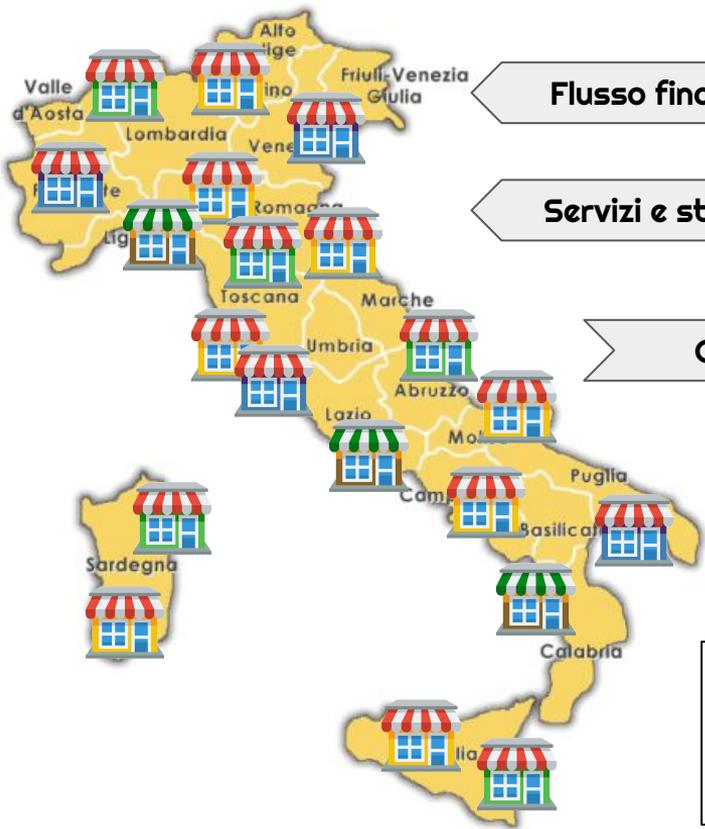
ASENDIA
BY LA POSTE & SWISS POST

zalando

FedEx.



Il marketplace B2B



Flusso finanziario

Servizi e strumenti

Contratto personalizzato e fatturazione gestita

Merci (consolidate)



Flusso finanziario

IT Operations

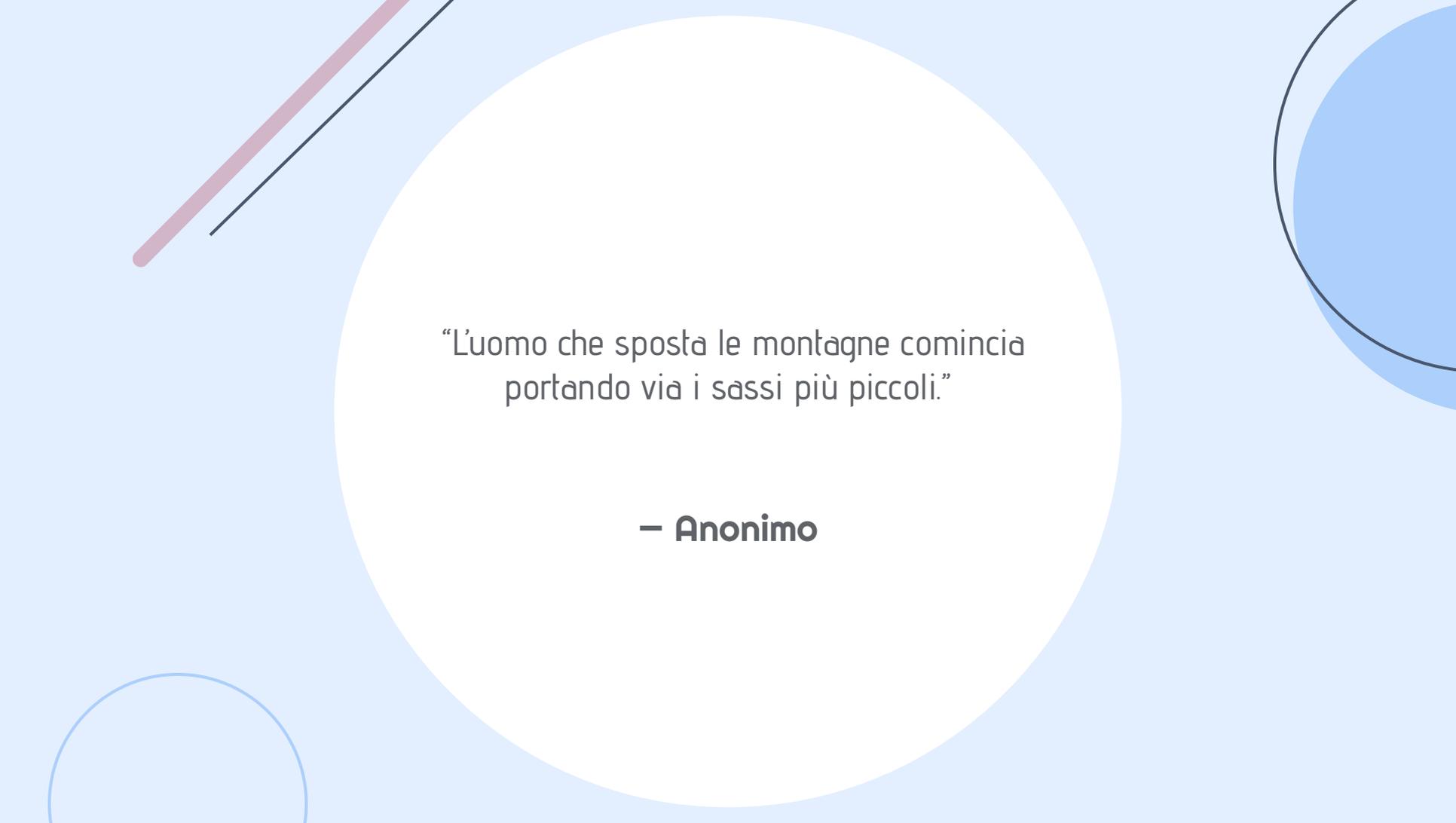
Mercato CEP



La relazione contrattuale, economica e operativa fra il negozio e il cliente CEP è diretta, ma nell'ambito di parametri e procedure standardizzate da LESS.
In tal modo LESS non si pone come corriere espresso né come rete distributiva ma come piattaforma di incontro domanda-offerta per consegne a impatto zero.

Prodotti e servizi

Cosa vendiamo	Mercato di riferimento
Ritiro di prossimità PUDO “servizio”	Operatori locali e nazionali CEP, che operano distribuzione last mile con architetture tradizionali.
Consegna di quartiere Micro Delivery	
Servizi di Consulenza Progettazione, Analisi e Pianificazione	Speditori Alto Volume - Crossborder.
Veicoli e strumenti Cargo Bike e strumenti di containerizzazione	Pubbliche Amministrazioni Locali all'interno dei piani di PUMS (Piani Urbani di Mobilità Sostenibilità)
	Esercizi commerciali Operatori locali CEP



“L'uomo che sposta le montagne comincia
portando via i sassi più piccoli.”

– Anonimo



Grazie!

Andrea, Fabio ed Elma

less srl



LESS

Leading Environmentally
Savvy Shippings

Prospetto costi-ricavi

Annualità	2021	2022	2023	2024	2025
Risultati di ricavi (modello conservativo)	€ 5.000	€ 45.000	€ 292.905	€ 810.171	€ 1.884.954
Flussi finanziari transati			€ 508.295	€ 2.241.296	€ 5.113.401
Costi	€ 200.000	€ 600.000	€ 850.000	€ 850.000	€ 850.000
MOL	-€ 195.000	-€ 555.000	-€ 557.095	-€ 39.829	€ 1.034.954