



Summary P&L 2022-2026

	2022	2023	2024	2025	2026
Revenues	7.884	231.340	2.395.623	5.661.790	8.666.353
<i>Logistic Network Access Products</i>					
PUDO	384	83.940	1.387.575	3.299.872	4.918.508
Microdelivery	0	77.400	888.048	2.111.918	3.147.845
<i>Consulting and service setup fees</i>	7.500	70.000	120.000	250.000	600.000
Cost of Good Sold	96	46.785	630.310	1.459.086	2.167.337
Gross Margin	7.788	184.555	1.765.313	4.202.704	6.499.016
	98,8%	79,8%	73,7%	74,2%	75,0%
Other Costs					
Marketing	127.000	416.667	492.667	430.667	430.667
HR and consultants	461.290	1.051.061	1.116.260	1.955.170	2.055.270
SG&A	22.000	22.000	100.000	100.000	100.000
<u>EBITDA</u>	<u>-602.502</u>	<u>-1.305.173</u>	<u>56.387</u>	<u>1.716.867</u>	<u>3.913.079</u>
	-	-	2%	30%	45%



Assumptions - Revenues

Revenues from operations setup and organizational consulting		Average price	
Last mile PUDO planning service		2.500	
Last mile PUDO implementation		20.000	
Last mile microdelivery planning service		2.500	
Last mile microdelivery implementation		25.000	
Montly fees from high-intermediated volumes PUDO			
Montly annual fee		60,00	
% PUDO paying annual fee		10%	
Revenues from PUDO/Micro-Hub network access		Average fee to	
		Less	Service cost
PUDO network access fee		0,20	0,70
PUDO network access fee for international high-volume forwarders		0,20	0,70
Night delivery fee		0,80	4,00
Operations and Administrative costs per managed shipping (COGS)		0,05	
Revenues from Microdelivery network access			
Microdelivery network access fee for international high-volume forwarders		0,30	1,30
Microdelivery network access fee		0,30	1,30
Working days/year		255,00	

Assumptions - Costs

Personale	Gross Salary	Company Co: Overhead	Total Cost	
CEO	160.000	208.000	20.800	228.800
CFO	140.000	182.000	18.200	200.200
Project Manager	100.000	130.000	13.000	143.000
Operations Manager	40.000	52.000	5.200	57.200
Junior Operations Manager	30.000	39.000	3.900	42.900
Junior Developer	40.000	52.000	5.200	57.200
Senior Developer	75.000	97.500	9.750	107.250
Marketing Manager	40.000	52.000	5.200	57.200
Marketing Junior	18.000	23.400	2.340	25.740
Operations Manager	35.000	45.500	4.550	50.050
Sales Manager	100.000	130.000	13.000	143.000
Junior Sales	50.000	65.000	6.500	71.500

Target fundraising	2.000.000 €	EBITDA a regime	€	3.913.079
Target raccolta societaria	1.500.000 €			
Grants and Subsidized loans	500.000 €			

	%	Pre-money eval	Investment (money)	Investment (work)
Famiglia Pietrosanti	31%		200.000	250.000 €
Andrea Cocito	21%			200.000 €
Costantino Pistagna	2%			25.000 €
Francesco Magno	2%			25.000 €
LESS stock options	21%			
Business angel 1	2%	2.500.000	50.000 €	50.000 €
Early investor 1	5%	5.000.000	250.000 €	
Early investors pre-dilution	16%	7.500.000	1.200.000 €	
<u>Totale</u>	<u>100%</u>		<u>1.700.000 €</u>	

Offerta di investimento societario per operatori ultimo miglio:

Inclusi nell'investimento fino a compensazione economico-finanziaria:

- Servizio di Pianificazione territoriale per posizionamento PUDO e Microdelivery rispetto ai propri volumi
- Servizio di MicroDelivery al 50% di sconto sul costo variabile
- Servizio di PUDO al 50% di sconto sul costo variabile
- Fruizione di tutti i software prodotti da LESS e servizi SAAS

Così facendo il Ritorno dell'Investimento (ROI) sarà direttamente proporzionale alla riduzione del proprio costo distributivo.